



COMUNICADO DE PRENSA

PROHIBIDA LA DIVULGACIÓN

El contenido del presente comunicado y del informe al que se refiere no podrá ser citado ni resumido por la prensa, la radio, la televisión ni los medios electrónicos antes de las

**17.00 horas (hora media de Greenwich)
del 24 de septiembre de 2008.**

(13.00 horas en Nueva York; 19.00 horas en Ginebra; 22.30 horas en Delhi; 2.00 horas del 25 de septiembre en Tokio)

UNCTAD/PRESS/PR/2008/028/Rev1*

Original: Inglés

INFORME REVELA QUE LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA PUEDE HABER LLEGADO A SU NIVEL MÁS ALTO EN 2007

Ginebra, 24 de septiembre de 2008 - La inversión extranjera directa (IED) de todo el mundo aumentó un 30% en 2007 y ascendió a una cifra sin precedentes de 1.833.000 millones, como se indica en el **World Investment Report 2008: Transnational Corporations and the Infrastructure Challenge** (*Informe sobre las inversiones en el mundo, 2008: las empresas transnacionales y el desafío de las infraestructuras*)¹, el estudio sobre las tendencias de la inversión que publica anualmente la UNCTAD. El informe se dio a conocer hoy. En 2007 los flujos de inversiones superaron el nivel máximo registrado en 2000 en alrededor de 400.000 millones de dólares (gráfico 1), a pesar de la crisis financiera y crediticia mundial que se inició en el segundo semestre de 2007. En el informe se señala que, de todos modos, la desaceleración mundial haría prever un descenso de la IED en 2008.

En 2007 la tendencia creciente se extendió prácticamente a todas las regiones y subregiones del mundo y a los tres subgrupos económicos: los países desarrollados, los países en desarrollo y las economías en transición de Europa sudoriental y la Comunidad de Estados Independientes (cuadro 1). (En relación con las tendencias de la IED en cada región, véanse los comunicados de prensa UNCTAD/PRESS/PR/2008/031 a 035).

En el informe se indica que el acervo mundial de IED ascendió a 15 billones de dólares de los EE.UU. Esto representa las actividades de significativa escala de unas 79.000 empresas transnacionales (ETN) de todo el mundo, que tienen unas 790.000 filiales extranjeras. Se

* **Contacto:** Oficina de Prensa, 22 917 5828, unctadpress@unctad.org, <http://www.unctad.org/press>.

¹ El **World Investment Report 2008: Transnational Corporations and the Infrastructure Challenge** (Informe sobre las inversiones en el mundo, 2008: las empresas transnacionales y el desafío de las infraestructuras (Nº de venta: E.08.II.D.23, ISBN: 978-92-1-112755-3) puede adquirirse en las oficinas de venta de las Naciones Unidas, en las direcciones indicadas a continuación, o de los agentes de venta de las Naciones Unidas en muchos países. Precio: US\$95 (50% de descuento para los residentes de países en desarrollo y países en transición y 75% de descuento para los residentes de países menos adelantados). El precio incluye el libro y el CD-ROM. Los interesados en comprar solamente el libro o el CD-ROM, o en recibir una cotización por un gran número de ejemplares, deben comunicarse con las oficinas de venta. Sírvanse enviar los pedidos o consultas para Europa, África y Asia occidental a la Sección de Publicaciones y Ventas de las Naciones Unidas, Palacio de las Naciones, CH-1211 Ginebra 10, Suiza, fax: +41 22 917 0027, correo electrónico: unpubli@un.org; y para América y Asia oriental, a Publicaciones de las Naciones Unidas, 2 UN Plaza, DC2-853, Nueva York, NY 10017, Estados Unidos de América, tel.: +1 212 963 8302 ó +1 800 253 9646, fax: +1 212 963 3489, correo electrónico: publications@un.org, Internet: <http://www.un.org/publications>.

estima que las ventas, el valor añadido y las exportaciones de las filiales habrían aumentado en un 21, un 19 y un 15%, respectivamente, en 2007 (cuadro 2).

Los países desarrollados recibieron 1.248.000 millones de dólares por concepto de IED. Los Estados Unidos siguieron siendo el principal país receptor, seguidos por el Reino Unido, Francia, el Canadá y los Países Bajos (gráfico 2). La IED recibida por los países en desarrollo registró el nivel más alto de la historia (500.000 millones de dólares), que representa un aumento del 21% con respecto a 2006. Asia meridional, Asia oriental, Asia sudoriental y Oceanía recibieron el 50% de la IED en los países en desarrollo, en tanto que América Latina y el Caribe registraron la mayor expansión (36%). Las inversiones realizadas en Asia occidental han ido en aumento en los últimos años y han superado las de África a partir de 2004, aunque las inversiones en este continente también alcanzaron una cifra sin precedentes. Además, los países menos adelantados recibieron un total de 13.000 millones de dólares por concepto de IED en 2007, otro máximo histórico.

Las salidas de IED de los países desarrollados aumentaron a un ritmo más acelerado que las entradas, y la diferencia entre unas y otras fue de 445.000 millones en 2007. Los Estados Unidos siguieron siendo la mayor fuente de IED (gráfico 2), pero los países en desarrollo también adquirieron más importancia como fuentes de estos flujos. De hecho, las salidas de estos países se elevaron a 253.000 millones de dólares, fundamentalmente debido a la expansión de las ETN asiáticas en el exterior. En las economías en desarrollo y en transición, los tres mayores receptores de IED proveniente de los países en desarrollo fueron China, Hong Kong (China) y la Federación de Rusia (véase el gráfico 2).

Los niveles sin precedentes de fusiones y adquisiciones transfronterizas, que reflejan la prolongación de la tendencia a la consolidación de empresas, contribuyó sustancialmente al notable incremento de la IED mundial. El valor de esas transacciones ascendió en 2007 a 1.637.000 millones de dólares, lo que indica un aumento de un 21% con respecto al récord anterior registrado en el año 2000. Las fusiones y adquisiciones realizadas por fondos privados de inversión en acciones prácticamente se duplicaron, subiendo a 461.000 millones de dólares, otra cifra récord, y representaron más de una cuarta parte del valor de las transacciones de este tipo en todo el mundo. Una nueva característica de la IED mundial es el surgimiento de los fondos soberanos que actúan como inversores directos. Aunque los montos destinados por estos fondos a la IED son todavía relativamente bajos, estos han ido en aumento en los últimos años (véase información detallada en UNCTAD/PRESS/PR/2008/037).

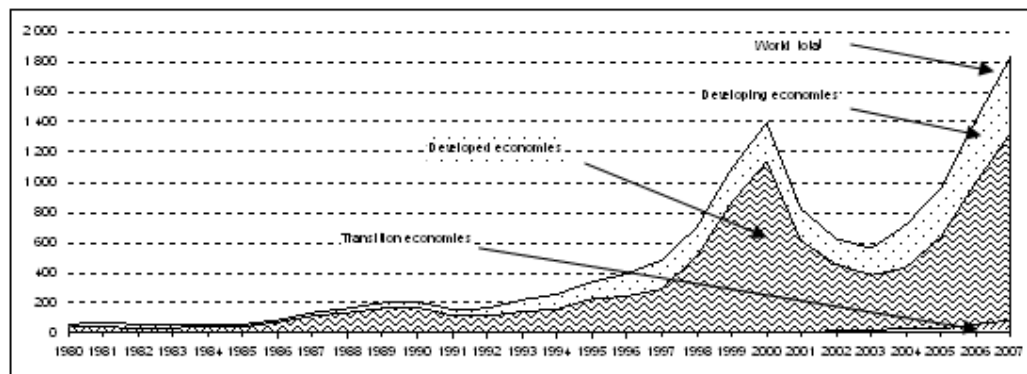
La crisis de las hipotecas de alto riesgo que se inició en los Estados Unidos en 2007 ha afectado a los mercados financieros y provocado problemas de liquidez en muchos países, que a su vez se han traducido en un encarecimiento del crédito. Sin embargo, la capacidad de las empresas para invertir en el extranjero aparentemente se habría visto menos afectada en 2007 en general. El acentuado debilitamiento del dólar contribuyó a estimular la IED en los Estados Unidos, mientras se sigue observando una tendencia general a una mayor apertura a estas inversiones. En el estudio anual de la UNCTAD sobre cambios en la legislación y en la regulación que pueden influir en la entrada y las operaciones de las ETN se indica que las autoridades de los países siguen tratando de que el clima de inversión sea más atractivo para la IED. El objetivo de 74 de los casi 100 cambios de políticas realizados en 2007, y que según la UNCTAD podrían influir en la IED, es crear condiciones más favorables a la IED en los países receptores, pese a la creciente preocupación por la agudización del proteccionismo y el debate político al que ha dado origen.

La desaceleración económica y las turbulencias financieras observadas en la economía mundial han provocado crisis de liquidez en los mercados monetarios y de deuda en muchos países en desarrollo, debido a lo cual las fusiones y adquisiciones transfronterizas han empezado a mostrar una marcada disminución. En el primer semestre de 2008, el valor de esas transacciones era un 29% inferior que el del segundo semestre del año anterior. La UNCTAD estima que, en términos generales, la entrada de IED ascenderá a unos 1.600.000 millones de dólares, lo que representaría un descenso del 10% con respecto a 2007. La

estimación se basa en información disponible correspondiente a los flujos de IED en el primer trimestre de 2008 en 75 países. Entretanto, los flujos destinados a los países en desarrollo probablemente se mantengan bastante estables. El *World Investment Prospects Survey, 2008-2010 (Estudio sobre las perspectivas de la inversión en el mundo, 2008-2010)* de la UNCTAD refleja un menor optimismo que el estudio anterior y una mayor cautela en los planes de inversión de las ETN que en 2007. (Véase información más detallada en UNCTAD/PRESS/PR/2008/038.)

El **World Investment Report** y sus bases de datos se presentan en <http://www.unctad.org/wir> y <http://www.unctad.org/fdistatistics>

Gráfico 1: Flujos de entradas de IED en todo el mundo y por grupos de economías, 1980-2007
(En miles de millones de dólares de los EE.UU.)



Fuente : UNCTAD, *World Investment Report 2008: Transnational Corporations and the Infrastructure Challenge*.

Cuadro 1: Flujos de IED por regiones y en algunos países, 2005-2007
(En miles de millones de dólares y porcentajes)

Región/economía	FDI inflows			FDI outflows		
	2005	2006	2007	2005	2006	2007
Developed economies	611.3	940.9	1 247.6	748.9	1 087.2	1 692.1
Europe	505.5	599.3	848.5	689.8	736.9	1 216.5
European Union	498.4	562.4	804.3	609.3	640.5	1 142.2
Japan	2.8	- 6.5	22.5	45.8	50.3	73.5
United States	104.8	236.7	232.8	15.4	221.7	313.8
Other developed countries	- 1.7	111.3	143.7	- 2.1	78.4	88.3
Developing economies	316.4	413.0	499.7	117.6	212.3	253.1
Africa	29.5	45.8	53.0	2.3	7.8	6.1
Latin America and the Caribbean	76.4	92.9	126.3	35.8	63.3	52.3
Asia and Oceania	210.6	274.3	320.5	79.5	141.1	194.8
Asia	210.0	272.9	319.3	79.4	141.1	194.7
West Asia	42.6	64.0	71.5	12.3	23.2	44.2
East Asia	116.2	131.9	156.7	49.8	82.3	102.9
China	72.4	72.7	83.5	12.3	21.2	22.5
South Asia	12.1	25.8	30.6	3.5	13.4	14.2
South-East Asia	39.1	51.2	60.5	13.8	22.2	33.5
Oceania	0.5	1.4	1.2	0.1	0.0	0.1
Transition economies (South-East Europe and CIS)	31.0	57.2	85.9	14.3	23.7	51.2
South-East Europe	4.8	10.0	11.9	0.3	0.4	1.4
CIS	26.1	47.2	74.0	14.0	23.3	49.9
World	958.7	1 411.0	1 833.3	880.8	1 323.2	1 996.5
<i>Memorandum: percentage share in world FDI flows</i>						
Developed economies	63.8	66.7	68.1	85.0	82.2	84.8
Developing economies	33.0	29.3	27.3	13.3	16.0	12.7
Transition economies (South-East Europe and CIS)	3.2	4.1	4.7	1.6	1.8	2.6

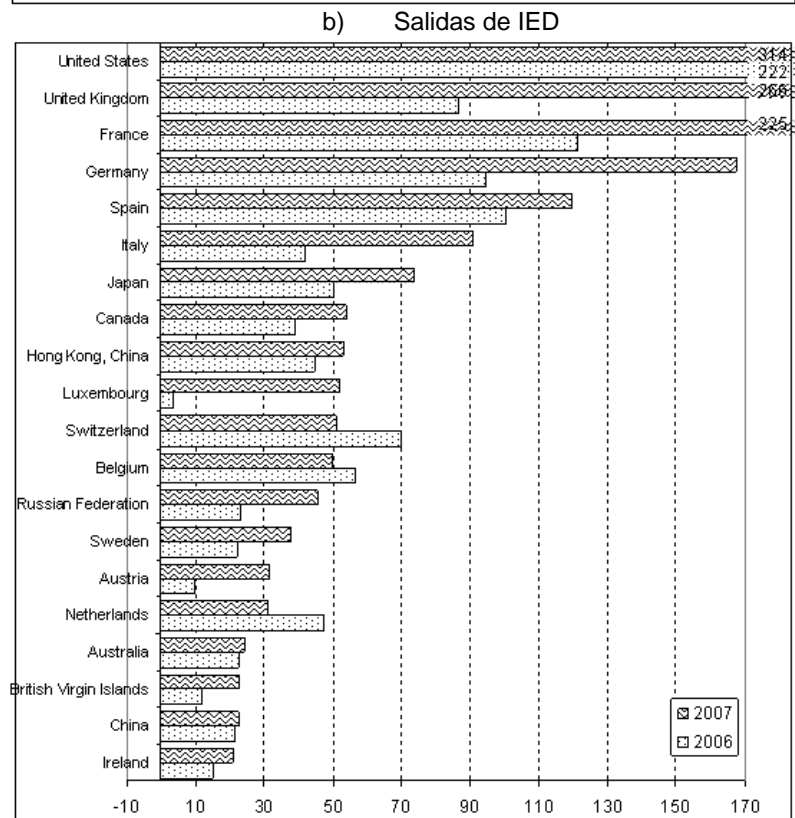
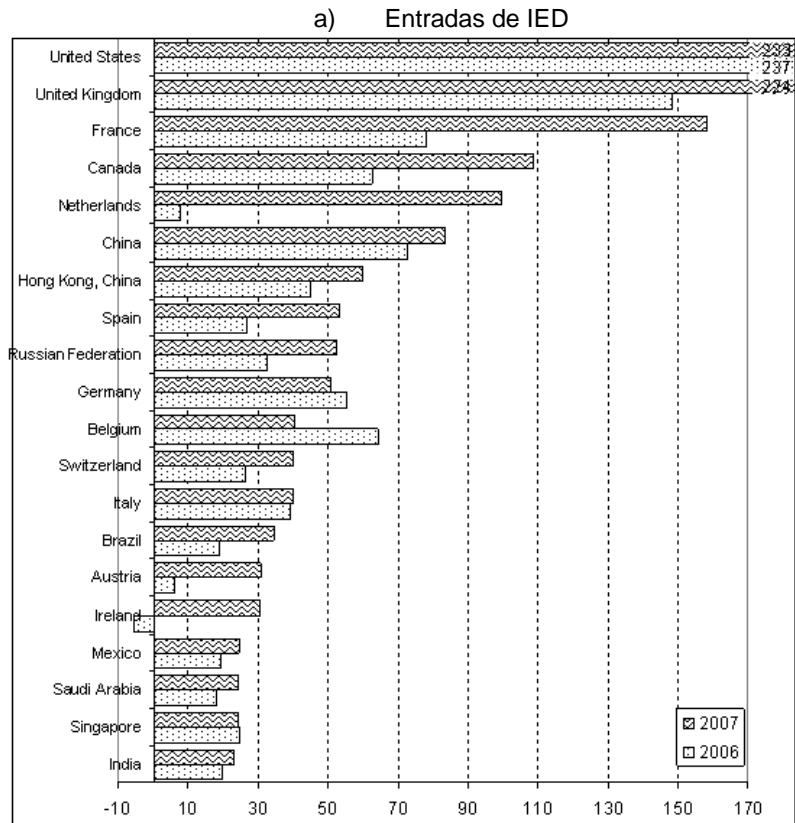
Fuente: UNCTAD, *World Investment Report 2008: Transnational Corporations and the Infrastructure Challenge*.

Cuadro 2: Algunos indicadores de IED y producción internacional, 1982, 1990, 2006 y 2007

Item	Value at current prices (billions of US dollars)			
	1982	1990	2 006	2 007
FDI inflows	58	207	1 411	1 833
FDI outflows	27	239	1 323	1 997
FDI inward stock	789	1 941	12 470	15 211
FDI outward stock	579	1 785	12 756	15 602
Income on inward FDI	44	74	950	1 128
Income on outward FDI	46	120	1 038	1 220
Cross-border M&As	..	200	1 118	1 637
Sales of foreign affiliates	2 741	6 126	25 844	31 197
Gross product of foreign affiliates	676	1 501	5 049	6 029
Total assets of foreign affiliates	2 206	6 036	55 818	68 716
Exports of foreign affiliates	688	1 523	4 950	5 714
Employment of foreign affiliates (thousands)	21 524	25 103	70 003	81 615
<i>Memorandum</i>				
GDP (in current prices)	12 083	22 163	48 925	54 568
Gross fixed capital formation	2 798	5 102	10 922	12 356
Royalties and licence fees receipts	9	29	142	164
Exports of goods and non-factor services	2 395	4 417	14 848	17 138

Fuente: UNCTAD, *World Investment Report 2008: Transnational Corporations and the Infrastructure Challenge*.

Gráfico 2: Flujos mundiales de IED, las 20 economías receptoras e inversoras más importantes, 2006, 2007^a
 (En miles de millones de dólares)



Fuente: UNCTAD, *World Investment Report 2008: Transnational Corporations and the Infrastructure Challenge*.
^a Clasificadas de acuerdo a la magnitud de los flujos de IED en 2007.