



COMUNICADO DE PRENSA

ADVERTENCIA

El contenido del presente comunicado y del informe al que se refiere no podrá ser citado ni resumido por la prensa, la radio, la televisión ni los medios electrónicos antes de las **17.00 horas (hora media de Greenwich) del 17 de septiembre de 2009.**

(13.00 horas en Nueva York; 19.00 horas en Ginebra; 22.30 horas en Delhi; 2.00 horas del 18 de septiembre en Tokio)

UNCTAD/PRESS/PR/2009/046*

Original: Inglés

LAS TENDENCIAS DE LA IED DIFIEREN MUCHO EN AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE: AL ALZA EN AMÉRICA DEL SUR Y A LA BAJA EN AMÉRICA CENTRAL Y EL CARIBE

Ginebra, 17 de septiembre de 2009. En 2008, las entradas de inversión extranjera directa (IED) en la región de América Latina y el Caribe aumentaron un 13% en total, a 144.000 millones de dólares de los EE.UU., según revela el **World Investment Report 2009¹** (*Informe sobre las inversiones en el mundo, 2009*). El informe de la UNCTAD, subtítulo **Transnational Corporations, Agricultural Production and Development** (*Empresas transnacionales, producción agrícola y desarrollo*), se ha publicado hoy.

Ahora bien, dentro de la región hubo grandes variaciones. En 2008, las entradas de IED crecieron un 29% en América del Sur, mientras que fueron negativas (-6%) en América central y el Caribe. Esta disparidad pone de manifiesto la diferencia de los efectos de la crisis financiera mundial en la economía de las dos subregiones. La contracción de la IED dirigida a América central y el Caribe se debió en gran medida a la fuerte disminución de las entradas en México (-20%), país muy golpeado por la desaceleración de la economía de los Estados Unidos. Por su parte, América del Sur se vio afectada por la crisis mucho después, por lo que las entradas siguieron aumentando durante buena parte del año. Se produjo un importante crecimiento de las entradas de IED en la Argentina (37%), Chile (33%) y el Brasil (30%), y, en menor medida, Colombia (17%). Juntos, esos cuatro países representaron el 89% del total de entradas en la subregión (véase el cuadro).

Las actividades relacionadas con los recursos naturales siguieron siendo el principal foco de atracción de la IED en América del Sur, y los recursos naturales se están convirtiendo cada vez

* **Contacto:** Oficina de Prensa: +41 22 917 5828, unctadpress@unctad.org, <http://www.unctad.org/press>.

¹El **World Investment Report 2009: Transnational Corporations, Agricultural Production and Development** (Informe sobre las inversiones en el mundo, 2009: Empresas transnacionales, producción agrícola y desarrollo (Nº de venta: E.09.II.D.15, ISBN: 978-92-1-112775-1) puede adquirirse en las oficinas de venta de las Naciones Unidas, en las direcciones indicadas a continuación, o de los agentes de venta de las Naciones Unidas en muchos países. Precio: US\$95 (50% de descuento para los residentes de países en desarrollo y países en transición y 75% de descuento para los residentes de países menos adelantados). El precio incluye el libro y el CD-ROM. Los interesados en comprar solamente el libro o el CD-ROM, o en recibir una cotización por un gran número de ejemplares, deben comunicarse con las oficinas de venta. Sírvanse enviar los pedidos o consultas para Europa, África y Asia occidental a la Sección de Publicaciones y Ventas de las Naciones Unidas, Palacio de las Naciones, CH-1211 Ginebra 10, Suiza, fax: +41 22 917 0027, correo electrónico: mailto:unpubli@un.org; y para América y Asia oriental, a Publicaciones de las Naciones Unidas, 2 UN Plaza, DC2-853, Nueva York, NY 10017, Estados Unidos de América, tel.: +1 212 963 8302 ó +1 800 253 9646, fax: +1 212 963 3489, correo electrónico: publications@un.org, Internet: <http://www.un.org/publications>.

más en un importante objetivo de la IED en América central y el Caribe. En particular, la IED en la industria de extracción de metales tuvo su auge en 2008: las fusiones y adquisiciones (FAS) transfronterizas destinadas a ese sector se elevaron a 9.000 millones de dólares de los EE.UU., cifra ocho veces superior a la del año anterior. En cambio, el valor de las ventas de las FAS transfronterizas en la industria petrolera y gasífera pasó a ser negativo y puso de manifiesto la desinversión de las empresas extranjeras. El sector manufacturero en su conjunto experimentó una disminución en la IED debido a la drástica caída de los flujos dirigidos a América central y el Caribe, donde las actividades manufactureras orientadas a la exportación - realizadas en su mayoría por empresas extranjeras - están estrechamente vinculadas al ciclo económico de los Estados Unidos. En cambio, en América del Sur la IED en la industria manufacturera se mantuvo más o menos estable. La razón es que el sector está muy concentrado en las actividades relacionadas con los recursos naturales y más orientado al mercado interno y a destinos de exportación distintos de los Estados Unidos.

Las salidas de IED desde América Latina y el Caribe aumentaron un 22% en 2008, a 63.000 millones de dólares. El fuerte aumento de las salidas desde América del Sur, que crecieron un 131%, compensaron con creces el 22% de disminución de las salidas desde América central y el Caribe. El Brasil registró el mayor aumento, con salidas por 20.000 millones de dólares, o sea, un 189% más que el año anterior. En cambio, las salidas desde México se desplomaron a 700 millones de dólares respecto a su anterior nivel de 8.000 millones. Las adquisiciones transfronterizas realizadas por empresas mexicanas se redujeron en 2008 y alcanzaron valores negativos (-358 millones de dólares) porque las ventas de filiales extranjeras por parte de las ETN basadas en México fueron superiores a sus adquisiciones de empresas en el extranjero. La crisis financiera mundial y la caída de los precios de los productos básicos han puesto de manifiesto la vulnerabilidad de las ETN brasileñas y mexicanas, que están expuestas a la volatilidad de los tipos de cambio y de los precios de los productos básicos.

En 2009 se prevén reducciones tanto en las entradas como en las salidas de IED, porque los efectos de la crisis económica y financiera mundial en el comercio internacional y los mercados de crédito para la inversión empiezan a propagarse a toda la región. Sin embargo, a mediano plazo los mayores precios de los productos básicos podrían dar lugar a entradas de IED más orientada a los recursos naturales. Las perspectivas de las salidas de IED dependerán de las tendencias mundiales del crecimiento económico y de la capacidad de las ETN de América Latina para resolver los problemas financieros provocados por la crisis mundial.

El **World Investment Report** y su base de datos están disponibles en línea en <http://www.unctad.org/wir> y <http://www.unctad.org/fdistatistics> .

Cuadro 1 - Flujos de IED de determinados países de América Latina y el Caribe, 2008-2009, por trimestre
(En millones de dólares)

Country	FDI inflows					FDI outflows				
	2008:Q1	2008:Q2	2008:Q3	2008:Q4	2009:Q1	2008:Q1	2008:Q2	2008:Q3	2008:Q4	2009:Q1
Argentina	3 483	2 236	2 221	913	1 685	346	318	498	188	393
Bahamas	159	219	161	160	163
Bolivia	253	- 33	200	92	104
Brazil	8 799	7 910	14 145	14 203	5 342	4 453	4 125	6 829	5 050	- 392
Chile	6 505	1 270	4 883	4 130	3 505	1 959	812	2 655	1 466	2 193
Colombia	2 822	2 623	2 606	2 513	2 528	360	444	764	589	1 168
Costa Rica	375	797	459	390	286	1	- 3	1	7	1
Dominican Republic	1 072	507	998	308	637
El Salvador	292	58	58	376	- 32	160	- 116	31	- 10	- 31
Guatemala	243	220	217	158	180	4	4	4	4	14
Haiti	6	7	7	11	11
Mexico	5 995	7 085	3 748	5 122	2 663	- 501	631	6	549	2 939
Nicaragua	125	129	203	169	143
Panama	562	696	614	529	387
Paraguay	117	37	118	48	49	2	2	2	2	2
Peru	2 822	1 599	903	- 515	1 391	6	91	35	598	5
Uruguay	569	668	526	442	374	2	4	- 4	- 2	- 2
Venezuela, Bolivarian Republic o	637	1 394	- 33	- 282	906	1 068	1 871	747	- 929	80
Total	34 836	27 422	32 034	28 766	20 322	7 862	8 184	11 569	7 512	6 369

Fuente: UNCTAD, *World Investment Report 2009: Transnational Corporations, Agricultural Production and Development*, cuadro II.17.